



MTI CONSULTING

Company Profile



Consulting & Strategy

Chi siamo

MTI Consulting è uno studio di Consulenza Direzionale e Strategica che fornisce supporto alle aziende in situazioni di transizione, cambiamento o crescita.

MTI Consulting affianca investitori, imprenditori e management nell'identificazione di nuove opportunità di business, nella progettazione di interventi di miglioramento della performance aziendale e nella gestione delle fasi di realizzazione operativa, superando il tradizionale concetto di consulenza e arrivando a relazioni di reale partnership con il cliente.

MTI Consulting opera in maniera integrata grazie ad aree funzionali interne che operano sinergicamente fra loro. Questo consente al Cliente di relazionarsi con un unico referente.

MTI Consulting propone nuovi Paradigmi Manageriali basati su Velocità, Flessibilità e Competenza.



Massimiliano Tintinelli, fondatore di MTI Consulting, si laurea in Ingegneria e segue un Master in un prestigiosa scuola di direzione aziendale.

Ricopre negli anni ruoli direttivi presso **aziende nazionali e multinazionali**: Tod's Group Spa, Frigo Tecnica Internazionale Spa, Vitawell Holding Spa, Newform Spa, Tonic Spa e Nexans Italy Spa.

Lavora per lunghi periodi all'**estero**, seguendo operazioni di ristrutturazioni acquisizione e cessioni di aziende, collaborando con fondi di investimento internazionali.

Nel **2012 fonda MTI Consulting**, Studio di Consulenza Strategica ed Organizzativa con Sedi a Civitanova Marche e Milano.

Collabora, in qualità di **advisor finanziario**, a diverse operazioni di M&A e segue direttamente il restructuring di medie imprese italiane appartenenti a differenti settori industriali.

Attualmente è membro del **consiglio di amministrazione e di organismi di vigilanza** in alcune società italiane.

Massimiliano Tintinelli è sposato e ha due figlie, Matilde e Sofia, gemelle di 9 anni.



Advisory e Approccio Integrato

MTI Consulting si propone al mercato delle PMI mediante:

Società specializzate nel Corporate Finance (Fusioni e Acquisizioni, Debt Advisory, Consulenza strategica indipendente)

Reperimento di fonti di finanziamento alternative al sistema bancario a sostegno dei piani di crescita delle imprese

L'attività di advisory viene svolta anche come supporto al fine di:

Identificare potenziali investimenti e successivi add-on

Gestire le exit e altre operazioni straordinarie sulle società in portafoglio

Offrire servizi a favore delle partecipate (mercato captive)



Un ampio portafoglio di servizi di Corporate Finance Advisory mira a supportare le PMI nei loro programmi di crescita e di ridefinizione della struttura finanziaria e societaria.

MTI Consulting agisce quale consulente finanziario nella pianificazione e realizzazione di complesse operazioni di finanza straordinaria (fusioni, acquisizioni, cessioni, scissioni, ecc.), nella pianificazione industriale e finanziaria, nella gestione dei rapporti con il sistema creditizio.

MTI Consulting è un partner affidabile, che garantisce massima professionalità e riservatezza ed opera attraverso servizi concepiti ad hoc sulle specifiche esigenze del cliente.

MTI Consulting è una realtà indipendente e priva di conflitti di interesse nello svolgimento dei propri incarichi e fornisce al cliente una consulenza obiettiva ed imparziale sulla sua attività, i suoi progetti ed i suoi investimenti.



Servizi offerti

Lo studio si propone come Partner nella Governance, affiancando le aziende e i loro shareholders con l'obiettivo di supportarne il percorso di crescita sostenibile, l'internazionalizzazione e la valorizzazione, attraverso soluzioni personalizzate in considerazione delle loro esigenze strategiche e finanziarie

MTI Consulting ha maturato nel tempo significative esperienze in operazioni di finanza straordinaria sia con controparti industriali che investitori finanziari e istituzionali

Nell'ambito delle attività di assistenza e consulenza, viene assicurato un servizio personalizzato e tempestivo, grazie ad approfondimenti continui sul mercato di riferimento nazionale e internazionale, effettuati in condivisione con il partener/cliente



Merger & Acquisition

M&A BUY-SIDE:

Studio di fattibilità dell'operazione

Assistenza nell'individuazione delle controparti potenziali

Definizione della strategia per l'offerta preliminare

Selezione e coordinamento del team di progetto e di due diligence

Eventuale assistenza nel reperimento e strutturazione delle fonti di finanziamento dell'operazione

Supervisione nella stesura degli accordi contrattuali

Supporto in tutte le fasi negoziali sino al raggiungimento degli accordi contrattuali e al closing dell'operazione.



M&A SELL-SIDE:

Studio di fattibilità dell'operazione ed identificazione/analisi delle eventuali opzioni strategiche

Supporto all'analisi fondamentale e alla definizione dell'equity story

Assistenza nell'individuazione delle controparti potenziali

Pianificazione del processo di cessione e definizione della relativa tempistica

Preparazione della documentazione informativa necessaria (profilo, information memorandum, management presentation, ecc.)

Presenza di contatto con le controparti identificate

Selezione e coordinamento del team di progetto e di due diligence

Supervisione nella stesura degli accordi contrattuali

Supporto in tutte le fasi negoziali sino al raggiungimento degli accordi contrattuali e al closing dell'operazione.



Valutazione d'azienda e Business Research

In alcuni scenari, soprattutto in quelli relativi ad attività di finanza straordinaria, si può rendere necessario stimare il valore del capitale economico d'impresa.

Metodi selezionati in funzione del contesto in cui si rende necessaria la misurazione del valore aziendale

Approccio attraverso modelli finanziari (DCF) e comparativi (trading multiples, transaction multiples)



Analisi delle caratteristiche generali del settore di riferimento

Analisi economico-patrimoniale e finanziaria dei competitor selezionati

Confronto storico tra le performance e i ratio aziendali (redditività, marginalità, struttura patrimoniale, struttura finanziaria, ecc.) rispetto ai concorrenti

Analisi sulla situazione economico-patrimoniale e finanziaria dei principali clienti

Analisi delle performance economico - finanziarie dei fornitori

Analisi e mapping delle risorse umane e confronto con quello dei principali player del settore di riferimento.



Capitale Umano e Turnaround Management

Progettazione di nuove organizzazioni più competitive

Assessment: ridefinizione dei ruoli, sinergie ed ottimizzazioni orientate all'Efficienza operativa soprattutto in pre e post operazioni di M&A

Strategia di Cost Saving sulle Risorse Umane: ridisegno o perfezionamento dell'organizzazione in base alla struttura del Capitale Umano presente, gestione diretta di operazioni di Turnaround Management;

Executive & Director Search Piani di successione interni ed esterni per posizioni strategiche

Analisi del Benessere Organizzativo, Bilancio delle Competenze e Potenziale, Compensation & Benefits

Scouting di Talenti: investiamo nel futuro con un occhio ai costi



Definizione e implementazione di piani di risana-
mento

Gestione tesoreria e crisi di liquidità

Identificazione e implementazione azioni per il mi-
glioramento della redditività

Pianificazione e rivoluzione di modelli di business
non ottimali



Caratteristiche distintive

MTI Consulting propone ai propri clienti un servizio di consulenza caratterizzato da un approccio personalizzato e nell'esclusivo interesse del cliente

MTI Consulting ha competenze trasversali in molteplici settori di mercato e può vantare un rilevante tessuto relazionale nell'ambito imprenditoriale e finanziario italiano

Il gruppo vanta un track-record significativo con riferimento a operazioni di M&A e Restructuring, sia a livello nazionale che internazionale

MTI Consulting fornisce ai propri clienti soluzioni originali e innovative, oltre che una presenza tempestiva e costante a servizio dei progetti



- ✓ Professionalità
- ✓ Esperienza
- ✓ Riservatezza
- ✓ Assenza di conflitti
- ✓ Focus sul cliente
- ✓ Trasversalità
- ✓ Personalizzazione



Alcuni clienti che ci hanno scelto



SOOFT

FATER

DOLCE & GABBANA

FENDI

BOSS
HUGO BOSS

POLLINI

a.testoni

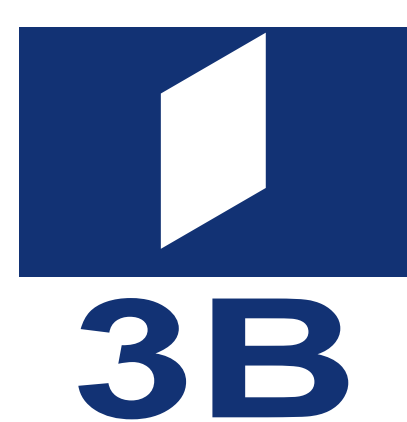
WOOLRICH



RENCO



EFFEGLAB



BSL
machinery





VALENTINO

BERLUTI



sergio rossi



Nexans

guzzini



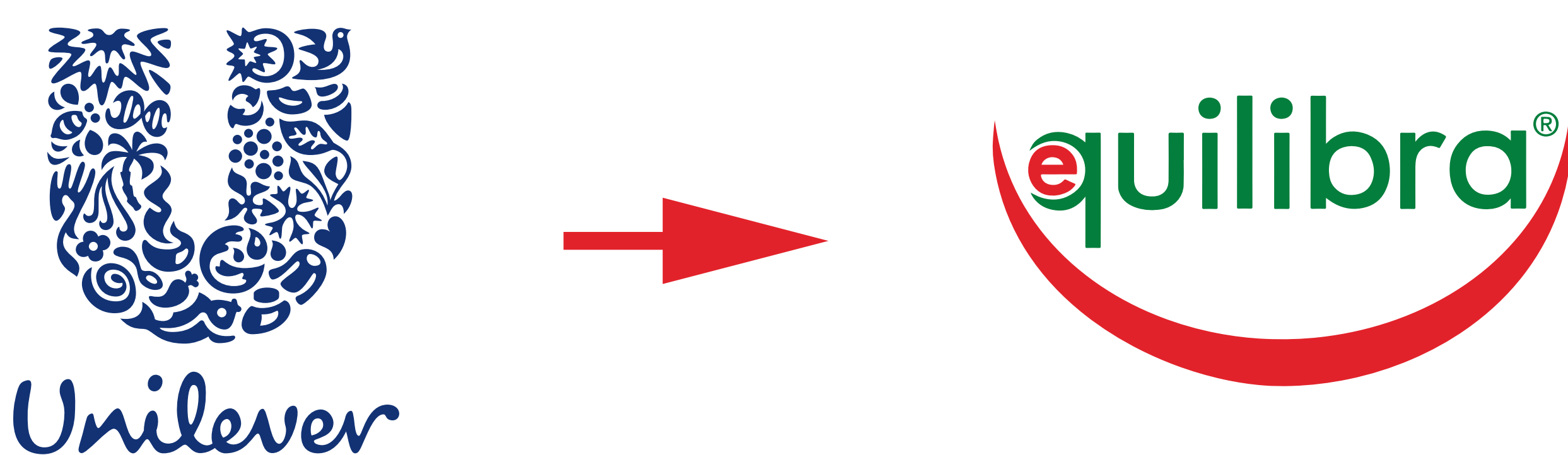
Tra le ultime operazioni assistite da Mti Consulting

Nel dettaglio:

Data: Luglio 2018

Buy-side: Unilever - partecipazione del 75% in Equilibria

Assistenza Buy-Side: MTI Consulting



L'ingegnere fermano Massimiliano Tintinelli protagonista di un'operazione finanziaria di grande rilievo



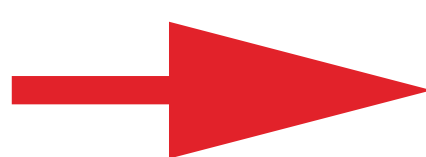
Nel dettaglio:

Data: Marzo 2017

Buy-side: Fidia Pharma Group - partecipazione del 80% in Sooft

Assistenza Buy-Side: MTI Consulting

SOOFT



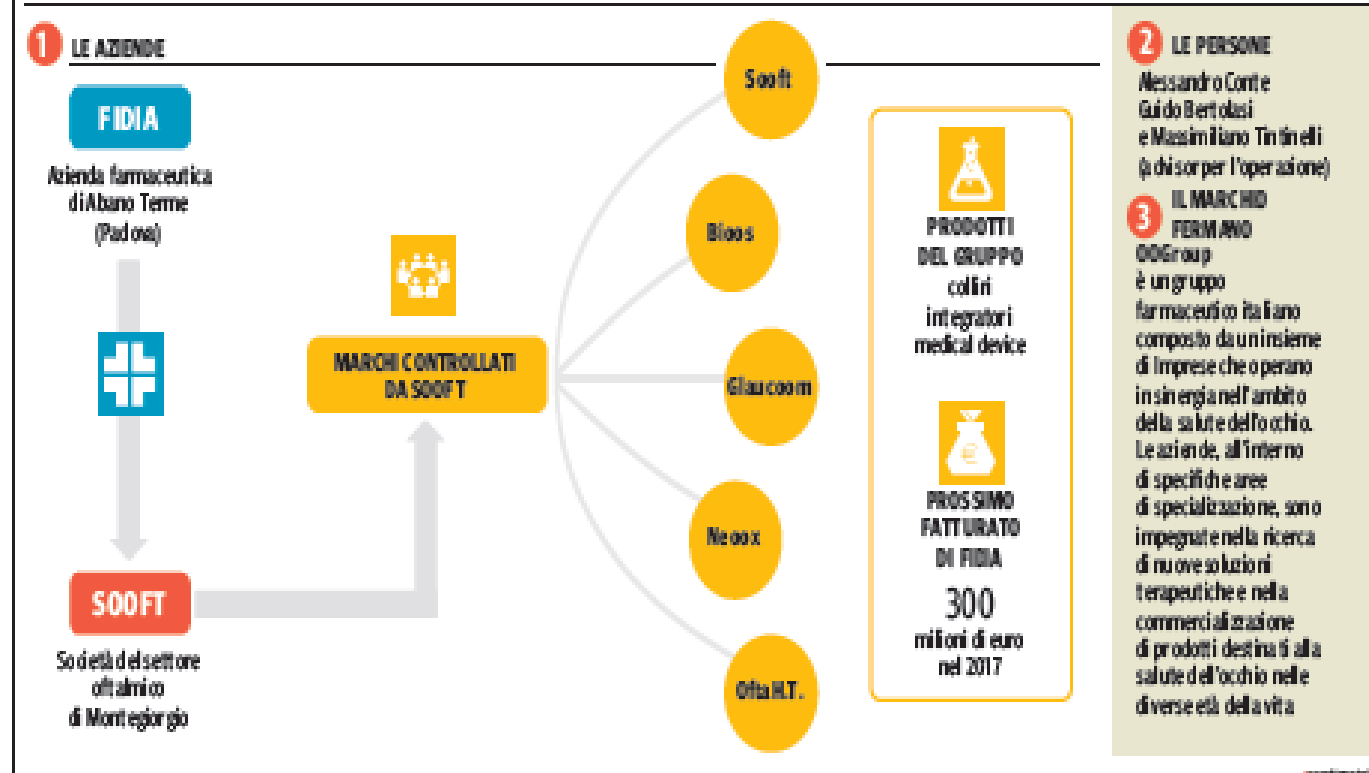
fidia
farmaceutici s.p.a.

4

Primo piano • Fermo

www.corriereadriatico.it
Scrivi a fermo@corriereadriatico.it

I protagonisti



Dall'alto Enrico Biondi e Massimiliano Tintinelli

Sooft, operazione milionaria Subentra un'azienda veneta

Il gruppo di Montegiorgio opera nel campo biomedico con prodotti all'avanguardia per gli occhi

L'ECONOMIA

MONTEGIORGIO È la veneta Fidia Pharma Group ad aggiudicarsi il controllo di Sooft Italia, azienda capofila del gruppo attivo nel settore oftalmico guidato dall'imprenditore Enrico Biondi. L'azienda padovana specializzata in prodotti a base di acido ialuronico per il campo biomedico ha rilevato l'80% della società di Montegiorgio che ha chiuso il 2016 a circa 60 milioni di euro di ricavi generati dalle vendite dei prodotti Sooft, Bios, Glaucom, Ofta H.T. e Neoxx. Il gruppo fermano produce colliri, integratori, medical device, dà lavoro a circa 240 dipendenti ed è proprietaria di ben 27 brevetti registrati e si posiziona tra le prime quattro del settore e opera in tutte le principali patologie dell'occhio.

Il passo

La Fidia Pharma Group ha finalizzato il primo passo verso l'acquisizione della maggioranza del gruppo attraverso la sottoscrizione di un accordo vincolante, la cui esecuzione avrà luogo nelle prossime settimane. Secondo gli analisti, il valore dell'operazione si aggirerebbe tra i 50 e i 100 milioni di euro. Non conferma e non smentisce Giuseppe Ripa, commercialista e docente all'Università di Macerata, e co amministratore delegato insieme a Piero Biondi della Sooft Italia: «È stata una

trattativa molto lunga e complessa che è partita nell'agosto scorso. Questo perché abbiamo fortemente voluto che il territorio fosse salvaguardato attraverso patti vincolanti. Abbiamo preferito la Fidia piuttosto che altre offerte provenienti da fondi di investimento proprio per questo motivo. La famiglia Biondi resta con una quota del 20% che sembra minoritaria ma è determinante in virtù di tali accordi con i quali abbiamo voluto garantire la continuità delle sedi di Montegiorgio e Monte Giberto». Ma perché questa operazione? «Una necessità strategica. Occorreva un partner per crescere e competere a livello internazionale - replica Ripa -. Nella vita aziendale ci sono delle scelte da fare e per affrontare un percorso di crescita occorreva un compagno di viaggio. Un partner che potesse apportare investimenti, know how e tutto ciò che serve per poter affrontare la sfida internazionale». La Fidia Pharma Group, con base ad Abano Terme (Pd), genera un fatturato di circa 250 milioni di euro, dei quali il 70% proveniente

dall'export. Conta circa 900 brevetti e con questa acquisizione punta ad ampliare la propria offerta nel settore oftalmico e ad arrivare a 300 milioni di fatturato entro l'anno. «Un'importante azienda italiana con una famiglia alle spalle che garantirà lo sviluppo del gruppo», assicura Enrico Biondi che annuncia, entro un mese, l'avvio della produzione delle lacrime artificiali nello stabilimento di Monte Giberto «al termine di uno studio durato molto tempo».

Il rifiuto

Sia Biondi che Ripa tengono a sottolineare il rifiuto delle offerte dei fondi di investimento per garantire la territorialità dell'operazione. In base agli accordi, la seconda generazione Biondi-Stagni resterà all'interno dell'azienda e occuperà ruoli chiave ancora da assegnare. Prima del closing dell'operazione Piero Biondi è presidente e ad della Sooft Italia. Chiara Biondi, responsabile delle risorse umane nazionali ed internazionali, Marco Biondi ad della Bios Italia e Optox, Edoardo Stagni medico oculista e PhD, Marcello Stagni opererà come consulente esterno. La Sooft Italia è un'azienda molto appetita dal mercato grazie alle sue performance: in passato ha vinto anche numerosi riconoscimenti ed è un punto di riferimento per chi opera in questo settore.

**Biondi: «Un'importante famiglia che saprà garantire lo sviluppo»
Confermata la produzione anche a Monte Giberto**

Massimiliano Viti
© RIPRODUZIONE RISERVATA

La storia

Il mandato risale al mese di ottobre

● Nello scorso ottobre, il gruppo montegiorgese aveva affidato un mandato per la cessione dell'azienda alla banca d'affari svizzera Ubs. Secondo le indiscrezioni, in molti erano interessati a rilevare Sooft Italia, tra cui il fondo di venture capital Principia, il gruppo romano Angelini (Amuchina), la milanese Mediolanum Farmaceutici e avrebbe valutato il dossier anche il gruppo Luxottica. Come accennato, i venditori si sono avvalsi del supporto dell'advisor finanziario Ubs Corporate Advisory Group, con un team guidato da Rosario Soiacca coadiuvato da Alberto Funaioli e Andrea Dagnino e dallo studio legale Notm di Milano. Gli acquirenti, invece, si sono avvalsi dell'advisor finanziario Mittel Advisory con Alessandro Conte (ora Ethica Corporate Finance) e Guido Bertolasini e dell'advisor locale Massimiliano Tintinelli di Mti Consulting di Civitanova oltre che dallo studio legale Curtis Mallet Prevost di Milano. Un'operazione molto complessa andata dunque a buon fine dopo le trattative.

MTI CONSULTING

CIVITANOVA MARCHE

Via Sonnino, 7

Tel. +39 0733 81 23 74

MILANO

Piazza IV Novembre, 7

Tel. +39 02 868 82 792

